

## RESUMEN EJECUTIVO

**Nombre de la StartUP : PSICOALERTA**

**De: Henry Llanos**

**Cel: 971133374**

**Correo: psico.alerta.ia@gmail.com**

### **DESCRIPCIÓN DE LA IDEA DE NEGOCIO Y PORQUÉ SE DEBERÍA INVERTIR EN ELLA.**

Psicoalerta es una plataforma innovadora que utiliza inteligencia artificial para identificar en tiempo real riesgos emocionales como la ansiedad, depresión o ideación suicida, a través del análisis de respuestas a cuestionarios digitales y patrones de comportamiento. A diferencia de los métodos tradicionales, Psicoalerta permite una detección temprana, continua y personalizada, brindando apoyo inmediato a quienes lo necesitan.

Como proyecto ya logramos aplicar la plataforma a más de 5mil pacientes, obteniendo importante información para mejorar la usabilidad, validación y análisis de diagnóstico basado en IA.

### **¿Por qué invertir en Psicoalerta?**

1. **Alta demanda y urgencia social:** La salud mental es una de las principales preocupaciones globales del siglo XXI. En Perú, el incremento del 30% en trastornos emocionales tras la pandemia refleja una oportunidad urgente de intervención. Psicoalerta responde directamente a esta necesidad desatendida.
2. **Innovación tecnológica:** La propuesta se basa en tecnologías emergentes como inteligencia artificial, procesamiento de lenguaje natural y aprendizaje automático, lo cual ofrece ventajas competitivas frente a modelos tradicionales de atención psicológica.
3. **Escalabilidad y sostenibilidad:** La plataforma puede ser adaptada y escalada para diferentes grupos (instituciones educativas, empresas, centros de salud, gobiernos locales), con modelos de suscripción o licenciamiento que aseguran su viabilidad económica a largo plazo.
4. **Impacto social medible:** Invertir en Psicoalerta es invertir en salvar vidas. La herramienta no solo mejora la calidad de vida de miles de personas, sino que también contribuye a reducir costos asociados a la atención tardía de trastornos mentales.

5. **Ventaja temprana en el mercado:** Existen pocas soluciones en Latinoamérica que combinen IA y salud mental de forma automatizada y proactiva. Psicoalerta tiene el potencial de posicionarse como líder en esta intersección crítica.

En resumen, Psicoalerta es una idea de negocio con alto impacto social, basada en tecnología innovadora, con potencial de escalabilidad y retorno de inversión, y alineada con una necesidad global urgente.

#### **STAFF O EQUIPO HUMANO QUE LO DESARROLLA.**

Ing. Henry Llanos, trabaja en el sector público y privado con más 18 años de servicio, es experto en desarrollo de sistema de información e inteligencia artificial. Es fundador de SIGEDU una plataforma educativa que brinda el servicio a más de 1000 instituciones a nivel de Perú, fue ganador de varios reconocimientos nacionales Perú por su trabajo en labor docente.

Psicóloga Meliza Leiva, cursa un master en Gestión Pública, ha laborado en instituciones del sector salud y educación.

#### **TECNOLOGÍA/INFRAESTRUCTURA/KNOW HOW A UTILIZAR.**

##### **1. Tecnología:**

- Inteligencia Artificial (IA) y Machine Learning (ML): Psicoalerta utiliza algoritmos de aprendizaje automático para analizar respuestas a cuestionarios digitales y patrones de comportamiento. Estos modelos se entrenan con datos psicológicos validados para detectar señales de ansiedad, depresión u otros riesgos emocionales con alta precisión.
- Procesamiento de Lenguaje Natural (PLN): Para interpretar respuestas abiertas en cuestionarios, analizar emociones en el lenguaje y personalizar intervenciones.
- Análisis de Datos en Tiempo Real: La plataforma procesa datos de usuarios en tiempo real, utilizando modelos predictivos para identificar riesgos inmediatos y generar alertas o recomendaciones.
- Interfaz de Usuario (UI/UX): Aplicaciones web con diseño intuitivo, optimizadas para accesibilidad y usabilidad en diversos dispositivos, asegurando una experiencia fluida para usuarios finales.

- APIs de Integración: Para conectar Psicoalerta con plataformas externas.

## **2. Infraestructura:**

- Nube Escalable: La plataforma se basa en servicios en la nube (como AWS y Google Cloud) para garantizar escalabilidad, seguridad y disponibilidad global. Esto permite manejar grandes volúmenes de datos y usuarios simultáneos.
- Bases de Datos Seguras: Uso de bases de datos cifradas para almacenar información sensible de usuarios, cumpliendo con normativas de protección de datos como GDPR y la Ley de Protección de Datos Personales en Perú (Ley N° 29733).
- Sistemas de Seguridad: Implementación de cifrado de extremo a extremo, autenticación multifactor y auditorías regulares para proteger la privacidad del usuario.

## **3. Know-How:**

- Especialistas en salud mental: Psicólogos y psiquiatras que diseñan los cuestionarios validados científicamente y supervisan los algoritmos de riesgo.
- Ingenieros de IA: Encargados del diseño, entrenamiento y mejora continua de los modelos predictivos.
- Desarrolladores full-stack y DevOps: Encargados del diseño, desarrollo y mantenimiento de la plataforma y sus servicios.
- Expertos en experiencia de usuario (UX/UI): Para asegurar una interfaz amigable, intuitiva y adaptada a públicos vulnerables.
- Asesores legales en protección de datos personales: Garantizando cumplimiento de normativas como la Ley de Protección de Datos Personales en Perú y principios éticos de IA.

Psicoalerta se basa en una arquitectura tecnológica sólida, escalable y segura, respaldada por un equipo multidisciplinario con experiencia en salud mental, inteligencia artificial y desarrollo digital. Esta sinergia garantiza el desarrollo de una solución efectiva, confiable y lista para impactar a gran escala.

## PROYECCIÓN FINANCIERA Y CAPITAL QUE SE NECESITA.

### 1. Capital requerido para la fase inicial (Primer año)

Concepto	Monto estimado (USD)
Desarrollo de plataforma (web y app)	25000
Infraestructura en la nube (12 meses)	6000
Servicios de IA y procesamiento NLP	4000
Honorarios de equipo técnico (IA, Dev)	18000
Consultoría en salud mental (psicólogos)	5000
UX/UI y validación con usuarios	3000
Marketing digital y posicionamiento	6000
Asesoría legal	2000
Gastos administrativos y licencias	1000
	\$70000

### 2. Proyección financiera a 3 años (modelo escalable)

Año	Clientes institucionales (mensual)	Suscripciones individuales	Ingresos anuales estimados (USD)
1	10	500	66000
2	25	2000	180000
3	50	5000	360000

### 3. Utilidad estimada:

Año	Ingresos (USD)	Egresos (USD)	Utilidad estimada (USD)
1	66000	60000	6000
2	180000	120000	60000
3	360000	200000	160000

### **ESTRATEGIA DE INVERSIÓN**

- **Etapla inicial (Seed):** \$80,000 para mejorar funcionalidades, validar con usuarios reales y asegurar primeras ventas institucionales (colegios, universidades, empresas).
- **Etapla de crecimiento (Serie A):** futura inversión (\$200K a \$500K) para escalar a nivel nacional o regional (Latinoamérica), con funcionalidades avanzadas, contratación de equipo y alianzas estratégicas.

### **¿POR SOMOS UNA INVERSIÓN ATRACTIVA?**

- Alta rentabilidad proyectada a mediano plazo.
- Problema real y creciente
- Baja competencia con soluciones tecnológicas proactivas en la región.
- Posibilidad de impacto social masivo + retorno financiero sostenible.