



Colaborando
con grandes
empresas
desde 2022



Rebits

Since 2022

 Encuéntranos en rebits.cl

¿QUÉ ES LA LEY REP?

Fiscalización Ley RE
inicia los primeros
procedimientos
sancionatorios por
incumplimientos de
obligaciones



Multas de hasta 8 MM USD

- La Ley N°20.920 es una normativa ambiental de reciclaje y cuidado del medio ambiente que genera responsabilidad para los productores de ciertos productos y residuos.

Reportes

- Esta ley obliga a las empresas a reportar la totalidad de residuos que hayan puesto en el mercado de manera mensual.

Materialidad

- Los reportes deben incorporar todas y cada una de las materialidades identificadas en los residuos o productos prioritarios.

Fiscalización

- En caso de incurrir en incumplimientos, no sólo se multa la ausencia de declaraciones, sino también el no estar adherido a un sistema de gestión o que la información no sea precisa.

LEY 20920 | ESTABLECE MARCO PARA LA GESTIÓN DE RESIDUOS, LA RESPONSABILIDAD EXTENDIDA DEL PRODUCTOR Y FOMENTO AL RECICLAJE

MINISTERIO DEL MEDIO AMBIENTE



INCERTIDUMBRE Y NECESIDADES

Esta nueva normativa ha generado incertidumbre y necesidades en las empresas productoras de productos prioritarios.

¿Qué obligaciones trae consigo la Ley REP?

1. Adherirse a un sistema de gestión.
2. Levantar una Línea Base.
3. Realizar declaraciones mes a mes.
4. Actualizar Línea Base según rotación de stock.

SERVICIOS PARA NECESIDADES

→ LEVANTAMIENTO LB

Consiste en levantar directamente desde las bodegas de los productores las materialidades específicas halladas en los residuos. Es una tarea lenta, técnica y muy especializada

→ SOFTWARE DE GESTIÓN

Nuestra herramienta permite a los productores agrupar la información en un sólo lugar, de forma automatizada o manual, rápido y minimizando al máximo errores humanos.

NUESTROS SERVICIOS



CONSTRUCCIÓN DE LÍNEA BASE

El Levantamiento de línea base es un servicio técnico y especializado. Se realiza bajo directrices Ingenieros Industriales y abogados, que nos permiten identificar rápidamente la materialidad de los residuos y su obligación correlativa.

Los productos prioritarios a identificar son:

Envases y Embalajes

**Aceites
lubricantes**

Neumáticos

Pilas

**Aparatos eléctricos
y electrónicos**

Baterías

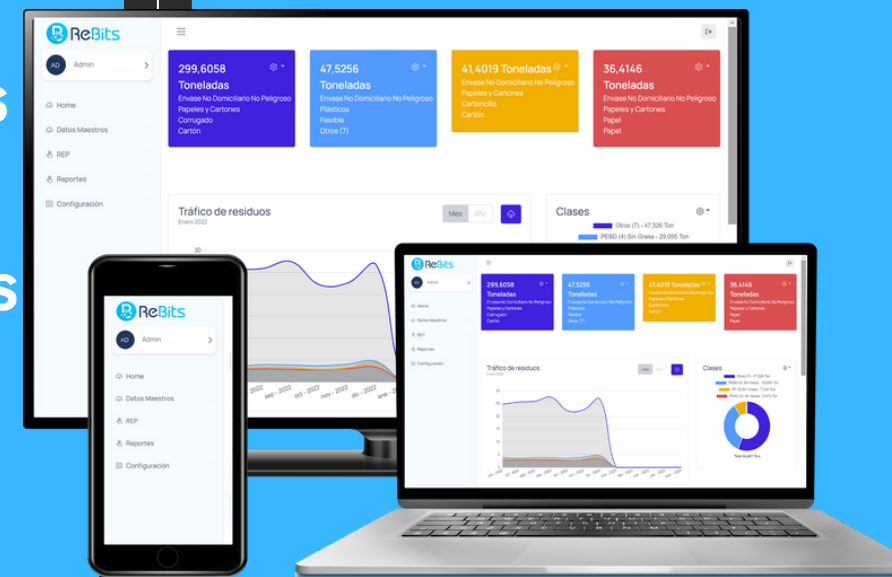
**Cada uno de ellos
cuenta con sus
subclasificaciones
y características**

SOFTWARE DE GESTIÓN REP

Nuestra herramienta permite a los productores agrupar la información en un sólo lugar, de forma automatizada, rápido y minimizando errores manuales.

Permite a las empresas llevar sus declaraciones de residuos en un sólo lugar.

El equipo de ReBits se mantiene actualizado y atento a los cambios normativos para que siempre nuestro colaboradores estén en cumplimiento.





Modelo ReBits

Nuestras dos líneas de negocio se complementan y permiten a las empresas contar con un colaborador estratégico en su cumplimiento ambiental:

1

Nuestra herramienta software de cumplimiento ambiental SaaS, contempla un período de implementación para su puesta en marcha e integración con ERP para automatizar los procesos y una suscripción anual, con un **ticket promedio de 4.000 dólares**.

2

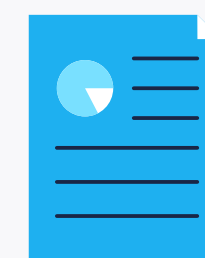
El servicio inicial, piedra angular de declaración corresponde al Levantamiento de Línea Base, que ofrecemos de forma independiente y que tiene un **ticket promedio de 5.700 dólares por proyecto**. El cual una vez levantado te permite alimentar nuestra plataforma.



AUTOMATIZACIÓN



TRAZABILIDAD



REPORTES

TRACCIÓN



Ingresos mensuales:

3.298 USD



Ingresos promedio por cliente:

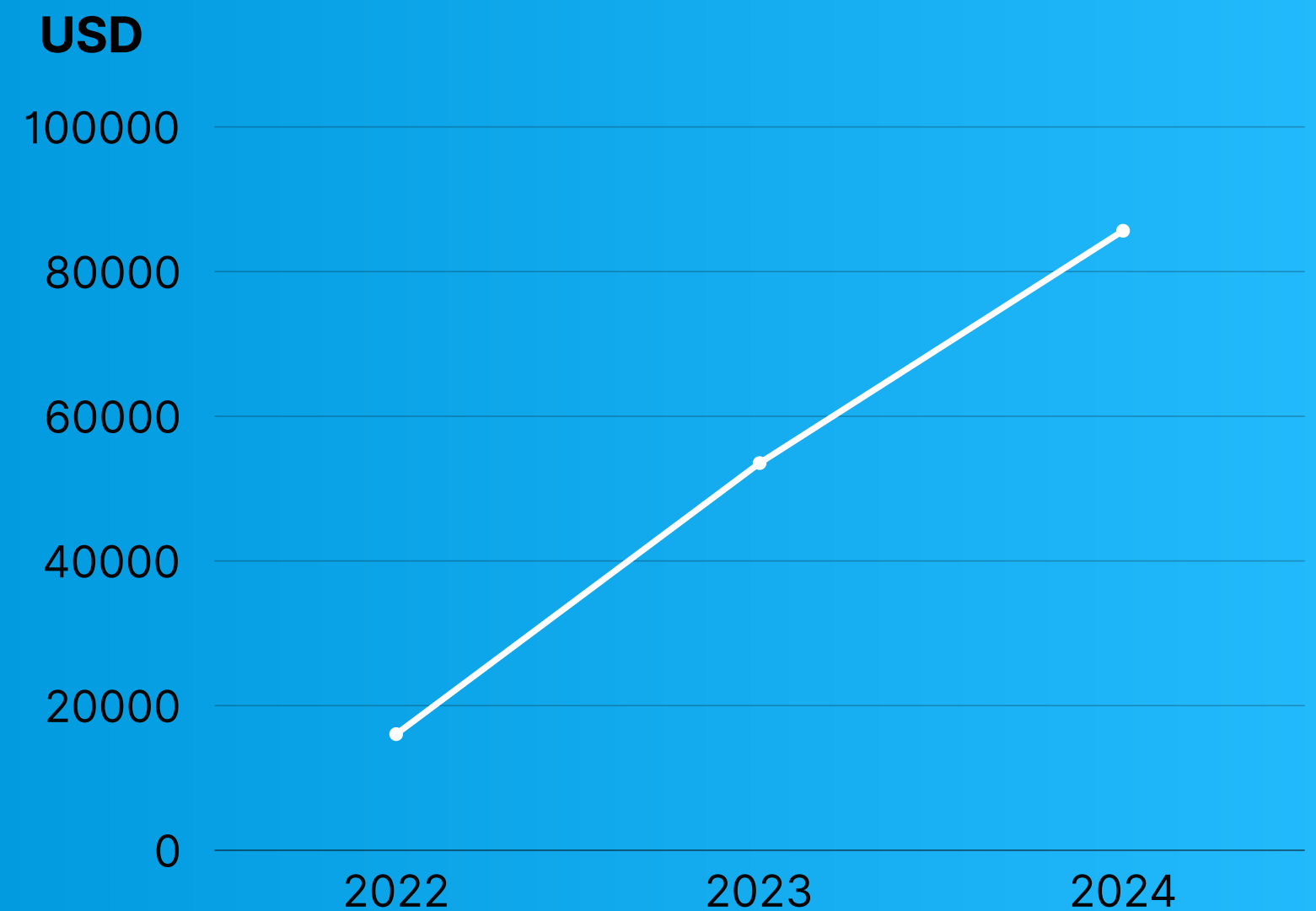
220 USD



Crecimiento de los ingresos anual:

60%

Nuestros clientes han aumentado linealmente, con una tasa de retención del 100% en un servicio B2B:



NUESTROS OBJETIVOS

Los hitos ocurridos durante el 2025 nos llevan a un crecimiento exponencial



OBJETIVO 1

Triplicar nuestro número de clientes en 1 año



OBJETIVO 3

Fortalecer el equipo comercial para tomar visibilidad en el mercado



OBJETIVO 2

Fortalecer con nuevas tecnologías el servicio de Levantamiento de Línea Base, para que éste se vuelva escalable

NUESTRO MERCADO

Mercado disponible total (TAM):

178 MM Software

178 MM Línea Base

Mercado que podemos servir (SAM):

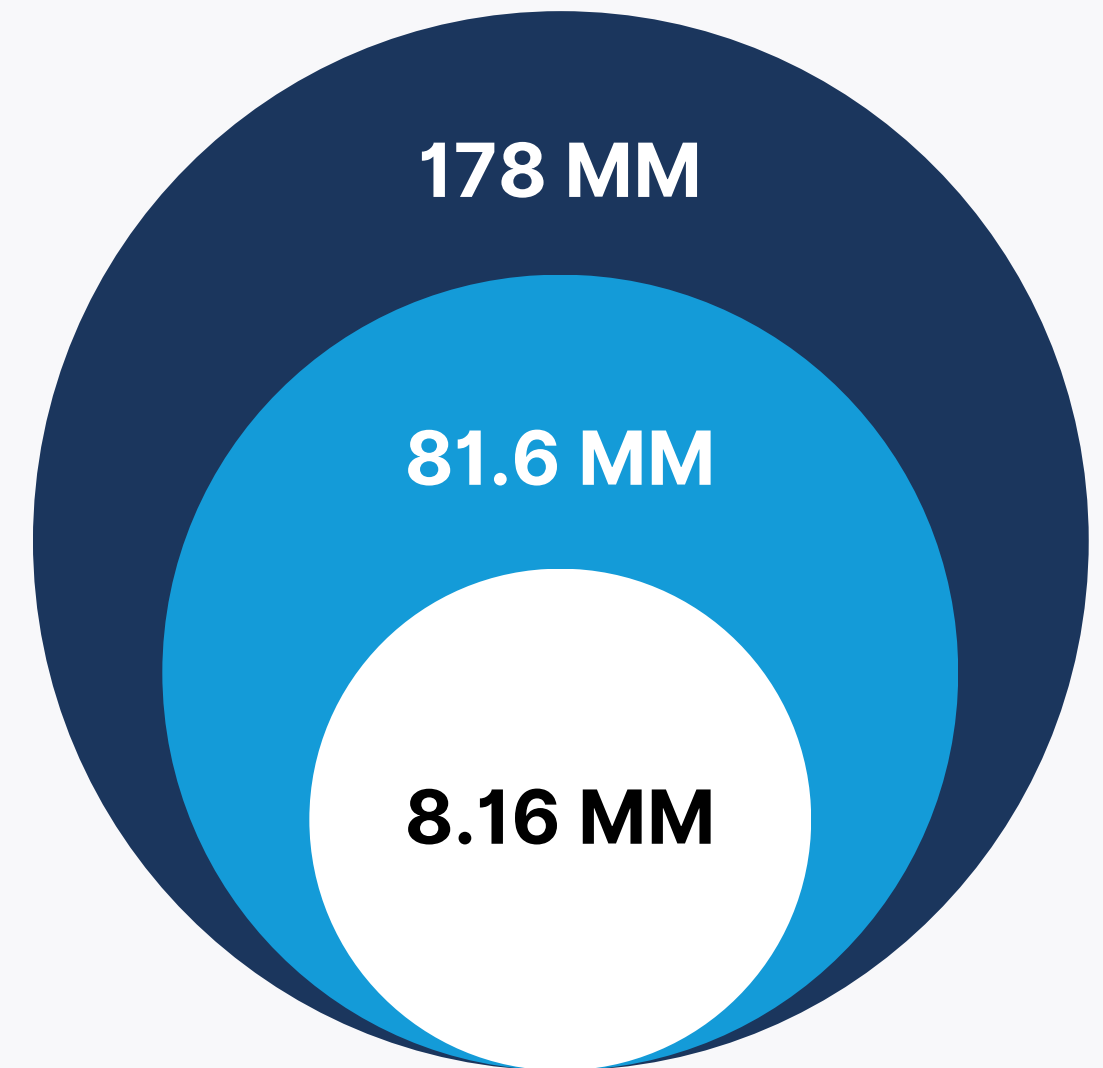
81.6 MM Software

170 MM Línea Base

Mercado que podemos conseguir (SOM):

8.16 MM Software

17.7 MM Línea Base



NUESTRO EQUIPO



Rodrigo Salas
CEO
Ingeniero Civil Industrial

9 años de experiencia



Felipa Seguel
CTO
Ingeniero Civil Informático

13 años de experiencia



Mathias Rosasco
CFO
Ingeniero Civil Industrial

10 años de experiencia



Catalina Uribe
CMO
Ingeniero Comercial

9 años de experiencia



Tamara Atabales
Abogada



Ignacio De La Rosa
Ingeniero Comercial



Nicolás Araya
Ingeniero Civil Informático



Pablo Estobar
Ingeniero Civil Informático

PROYECCIÓN FINANCIERA

Buscamos crecimiento de MRR en base a cierre de entre 7 a 10 clientes por trimestre.



2025



2022

Etapa de Validación
Ventas **USD 16.050**



2023

Etapa de Comercialización
Ventas **USD 53.500**



2024

Etapa de Comercialización
Ventas **USD 85.600**

PROYECCIÓN

2025

Etapa de Consolidación
Ventas **USD 100.000**

.....

CLIENTES SAAS ACTIVOS

50

INGRESOS SAAS ESTIMADOS

USD 240.000

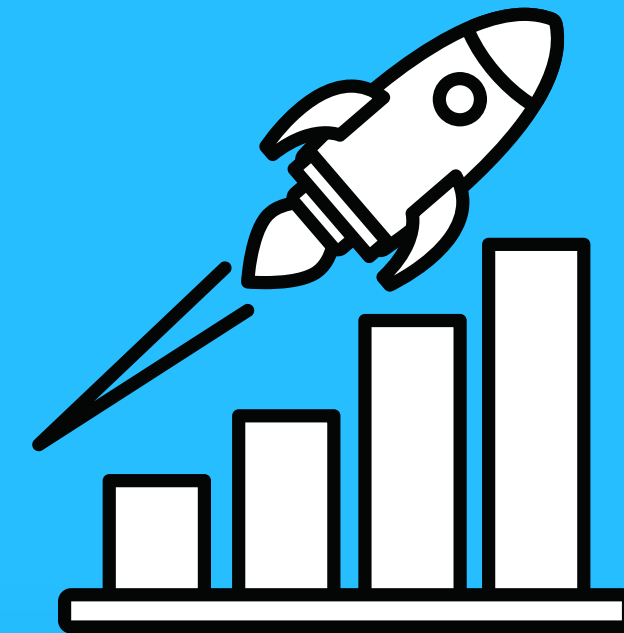
INGRESOS POR LÍNEA BASE

USD 120.000

2026

Etapa de Consolidación
Ventas **USD 360.000**

VENTAS 2026



+USD 360.000

FONDOS REQUERIDOS

Buscamos levantar capital
privado por un monto de:

USD 200.000

- Desarrollo de **Inteligencia Artificial**
- **Expansión comercial** (marketing y ventas)
- Mejora de infraestructura **AWS**





ReBits

GRACIAS!